

ENCUESTA NACIONAL DE ACTIVIDADES DE INNOVACIÓN 2013



DATOS REFERIDOS AL PERIODO DE 2009 A 2011

LEGISLACIÓN ESTADÍSTICA

De acuerdo con el artículo 21 de la Ley de Estadística, todos los datos proporcionados por el informante son estrictamente confidenciales y por consiguiente no podrá darse a conocer información individual de personas o empresas, ni podrá utilizarse para fines de tributación y otros distintos a los puramente estadísticos.

Todas las personas naturales o jurídicas, domiciliadas, residentes, o que tengan alguna actividad en el país, de acuerdo con la Ley están obligadas a suministrar los datos e informaciones de carácter estadístico censal referentes a las operaciones de sus establecimientos o empresas y actividades que puedan ser objeto de investigación estadística.

"Toda persona que suministrase datos e información falsas, o no nos entregare en su oportunidad, será sancionada por el Director del Instituto Nacional de Estadística y Censos, previa verificación del hecho" (Art. 22 de la Ley de Estadística publicada en el Registro Oficial No. 82, de 7 mayo de 1976).

	USO	DEL INEC
1. Dirección Regional: 2. Provincia: 3. Cantón:	5. Zona:	7. Manzana:
	I. IDENTIFICACIÓN Y UI	BICACIÓN DE LA EMPRESA
	IDENTIFICACIÓ	ON DE LA EMPRESA
Nombre de la Empresa: Razón Social de la Empres	xa:	
RUC: 4. Actividad Económica:		USO INEC Código CIIU
	UBICACIÓN	DE LA EMPRESA
5. Dirección de la Calle Prin Empresa:		Nº Piso Nº
Referenc		N° Oficina o local
6. Contacto de la Teléfono Empresa: Fax		Ext. Página Web
	II. CARACTERÍSTICAS G	ENERALES DE LA EMPRESA
1. ¿Su empresa forma parte do	e un grupo empresarial? Sí presarial, ¿dónde se localiza la casa matriz?	No Si respondió NO, pase a la pregunta 3 de esta sección
a) Ecuador	a c) EEUU y Canadá c	e) Asia
b) América Latina y el Caribe	b d) Europa d	f) África
3. Indique si su empresa es un	a empresa pública:	No O
4. Indique el porcentaje de cap	oital de origen extranjero:	%
5. Indique la cantidad de estab	lecimientos:	NOTA: Si no tiene otros establecimientos escribir, "0"
6. ¿En qué año la empresa inic	ció sus actividades en el país?	
7. Durante el periodo de 2009 a	a 2011 su empresa:	
a) Fue creada	c) Fue vendida a otra empresa	e) Ninguna de las anteriores
b) Se fusionó con otra empresa	d) Cerró parte de la empresa	d Pág. 1/10

		I. CARACTERÍST	ICAS GENERALI	ES DE LA EM	PRESA		
8. Durante el período 2009 a 2011,	, ¿cuáles fueron s	us tres principales p	oroductos (bienes o	servicios) con b	ase en el volume	n de ventas?	
							USO INEC Código CPC
a) —————							
b)							
c)							
9. Variables de desempeño:		2009		2010			2011
a) Ventas	\$		\$			\$.
b) Exportaciones	\$		\$			\$	-
c) Inversión en capital fijo	\$		\$			\$	
d) Empleo total (personas físicas	S)						
Ventas: Ingresos totales por venta el período de referencia, (los valor				luadas en moneda	local a precios corrie	entes, para cada a	año calendario incluido en
Exportaciones: Ingresos totales p	por ventas al exterior	valuadas en dólares cor	,	calendario incluido	en el período de refe	rencia. Desde luc	ego, este monto no puede
ser superior a las ventas pregunta Inversión en capital fijo: Aquí se	e espera que la empre	esa señale, para cada a					to total destinado a gasto
en inversión en capital fijo, indistin Empleo total: Total de ocupados	•		·				incluido en el período de
referencia en el mes de diciembre.				,			
10. Durante el periodo de 2009 a 2	2011, ¿a qué tipo c	le mercado estuviero	on dirigidos sus pro	ductos (bienes	o servicios)?		
a) Ecuador		c) EEUU y Canadá	e) /	Asia (a	g) Oceaní	a (g)	
b) América Latina y el Caribe	a	d) Europa		frica	9, 2 2 2 3 1 1		
D) America Lauria y el Caribe	(b)	и) Ешора	<u>d</u>	f			
	III INNOV	ACIONES LOGRA	ADAS DE PRODI	ICTO (BIENE	S O SERVICIO	3)	
1. Durante el período de 2009 a 2				cativamente me	iorado producto (bien o servicio	o)? En caso de haberlo
Durante el período de 2009 a 20 realizado, señale el alcance má Durante los años 2009 a 2011 l	2011, ¿su empresa áximo de la noved	introdujo al mercad ad (si desconoce el	o un nuevo o signifi alcance, ponga sim	olemente para la Nove	doso para:		Si respondió NO a todo, pase a la
realizado, señale el alcance má	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un:	o un nuevo o signifi alcance, ponga sim	olemente para la Nove jue el grado más	doso para: alto de novedad se	olamente)	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3
realizado, señale el alcance má	2011, ¿su empresa áximo de la noved	introdujo al mercad ad (si desconoce el	o un nuevo o signifi alcance, ponga sim	olemente para la Nove	doso para: alto de novedad se		Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3
realizado, señale el alcance má	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un:	o un nuevo o signifi alcance, ponga sim	olemente para la Nove jue el grado más	doso para: alto de novedad se	olamente)	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3
realizado, señale el alcance má	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un:	o un nuevo o signifi alcance, ponga sim	olemente para la Nove jue el grado más	doso para: alto de novedad se	olamente)	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3
realizado, señale el alcance má Durante los años 2009 a 2011 l a) Bien nuevo	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un:	o un nuevo o signifi alcance, ponga sim	olemente para la Nove jue el grado más	doso para: alto de novedad se	olamente)	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3
realizado, señale el alcance má Durante los años 2009 a 2011 l a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí ado	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un:	o un nuevo o signifi alcance, ponga sim	olemente para la Nove jue el grado más	doso para: alto de novedad se	olamente)	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3
realizado, señale el alcance má Durante los años 2009 a 2011 l a) Bien nuevo b) Servicio nuevo	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí ado	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un:	o un nuevo o signifi alcance, ponga sim	olemente para la Nove jue el grado más	doso para: alto de novedad se	olamente)	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3
realizado, señale el alcance má Durante los años 2009 a 2011 l a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí ado ejorado es la introducción en es la uevos o significativamente.	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No a a a a a a a a a a a a a	o un nuevo o signifialcance, ponga simple (indicata empresa) a a a a a a a a a a a a a a a a a a	Nove que el grado más El mercado a a ejorado bien o serv mpresa, pero no ne	doso para: alto de novedad sonacional El mo	plamente) ercado interna a a a capacidad, facilio	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente me Una innovación de PRODUCTO es o subsistemas. • Las innovaciones de producto (ne	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí ado ado as la introducción en es la introducción en es la uevos o significativam codrían haber sido originato tangible, como un esta to tangible, como un esta como como como como con esta con esta como como como como como como como com	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No a a a a a a a a a a a a a	o un nuevo o significalizance, ponga simple (indicalization) La empresa a a a o significativamente mente por su empresa o por centralizatione de por su empresa de por centralizatione de por su empresa de por centralizatione de por centralizatio	Nove pue el grado más El mercado a ejorado bien o serve puesa, pero no ne otras empresas.	doso para: alto de novedad sonacional El mo	plamente) ercado interna a a a capacidad, facilios s para el mercad	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional ad de uso, componentes o.
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente me Una innovación de PRODUCTO es o subsistemas. • Las innovaciones de producto po Un bien es por lo general un objet	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí a a ado a a ejorado a es la introducción en es la in	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No a a l mercado de un nuevo mente mejorados) puede inalmente desarrolladas computador, muebles, o ultoría, etc.	o un nuevo o significalicance, ponga simple (indicalicance, ponga simple (indicalicance) (indi	Nove pue el grado más El mercado a a ejorado bien o serv mpresa, pero no ne otras empresas. Un <u>servicio</u> suele	doso para: alto de novedad sonacional El mo	capacidad, facilios para el mercado mo el comercio m	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional ad de uso, componentes o. ninorista, seguros, cursos
realizado, señale el alcance má Durante los años 2009 a 2011 l a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente me Una innovación de PRODUCTO el o subsistemas. • Las innovaciones de producto (ne • Las innovaciones de producto po Un bien es por lo general un objet de capacitación, el transporte aére Producto nuevo (bien o servicio)	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí a a ado a a a a a a a a a a a a a a a a	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No a a a a a a a a a a a a a	o un nuevo o significalizance, ponga simple (indicalizance, ponga simple (indicalizance) (indi	Nove que el grado más El mercado a a ejorado bien o serv mpresa, pero no ne otras empresas. Un <u>servicio</u> suele nes técnicas, comp	doso para: alto de novedad sonacional El mo icio en relación a su ecesariamente nueva ser intangible, tal cononentes y materiales en la utilización de monbios parciales en ur	capacidad, facilions para el mercado mo el comercio de los compones de los	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional ad de uso, componentes o. ninorista, seguros, cursos norado, funciones o usos ado o perfeccionado. Un componentes de mayor entes o subsistemas. Un
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente me Una innovación de PRODUCTO es o subsistemas. • Las innovaciones de producto (no • Las innovaciones de producto po Un bien es por lo general un objet de capacitación, el transporte aére Producto nuevo (bien o servicio) específicos) difieren significativamente me producto simple puede ser perfectendimiento. Un producto complejo servicio también puede ser signific	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí a a ado a a a a ado a a a a a a a a a a	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No a a la mercado de un nuevo mente mejorados) puede inalmente desarrolladas computador, muebles, o ultoría, etc. as características fundar ductos previamente productos previamente productos previamente productos previamente productos o subsistemas into, por medio de la adición	o un nuevo o significalcance, ponga simple (indicalcance, ponga simple (indicalcance, ponga simple (indicalcance) (indicalcance) (indicalcance) (indicalcance) (indicance) (in	Nove que el grado más El mercado a a ejorado bien o serv mpresa, pero no ne otras empresas. Un <u>servicio</u> suele nes técnicas, comp	doso para: alto de novedad so nacional El mo icio en relación a su ecesariamente nueva ser intangible, tal con conentes y materiales mpeño fue substanci e la utilización de m nbios parciales en ur as características de	capacidad, facilions, software incorporaterias primas on de los componicomo él es ofrecio	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional dad de uso, componentes o. ninorista, seguros, cursos oorado, funciones o usos ado o perfeccionado. Un componentes de mayor entes o subsistemas. Un do, que resulta en mayor
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente mejora d) Servicio significativamente me Una innovación de PRODUCTO es o subsistemas. • Las innovaciones de producto (ne • Las innovaciones de producto por Un bien es por lo general un objet de capacitación, el transporte aére Producto nuevo (bien o servicio) específicos) difieren significativamente me producto simple puede ser perfectendimiento. Un producto complejo servicio también puede ser significativamente, velocidad, o facilidad de	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí a a ado a a a ado a a a a a a a a a a a	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No No a a a a a a a a a a a a a	o un nuevo o significalizance, ponga simple (indicalizance, ponga simple (indicalizance, ponga simple (indicalizance) (indical	Nove que el grado más El mercado a a ejorado bien o serv mpresa, pero no ne otras empresas. Un <u>servicio</u> suele nes técnicas, comp	doso para: alto de novedad so nacional El mo icio en relación a su ecesariamente nueva ser intangible, tal con conentes y materiales mpeño fue substanci e la utilización de m nbios parciales en ur as características de	capacidad, facilions, software incorporaterias primas on de los componicomo él es ofrecio	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional dad de uso, componentes o. ninorista, seguros, cursos oorado, funciones o usos ado o perfeccionado. Un componentes de mayor entes o subsistemas. Un do, que resulta en mayor
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente me Una innovación de PRODUCTO es o subsistemas. • Las innovaciones de producto (no • Las innovaciones de producto po Un bien es por lo general un objet de capacitación, el transporte aére Producto nuevo (bien o servicio) específicos) difieren significativamente Producto significativamente me producto simple puede ser perfec rendimiento. Un producto complejo servicio también puede ser signific eficiencia, velocidad, o facilidad de No son incluidos: los cambios pu	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí a a ado a a a ado a a a a a a a a a a a	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No No a a a a a a a a a a a a a	o un nuevo o significalivamente mentales (especificacion ducidos por la empresa de les empresa o un menor ducidos por la empresa de les empresa o un menor ducidos por la empresa de les empresa o un menor degrados, puede ser per in de una nueva función de control dución de productos nue es (nuevos y/o significativamente).	Nove que el grado más El mercado a igiorado bien o serv impresa, pero no ne otras empresas. Un servicio suele nes técnicas, comp stente, cuyo deser ir costo a través de feccionado vía car o de cambios en la vos completamente Serviente (nuevos y/o sigr	doso para: alto de novedad sonacional El monacional el mon	capacidad, facilions, software incorporaterias primas on de los componicomo él es ofrecio	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional dad de uso, componentes o. ninorista, seguros, cursos oorado, funciones o usos ado o perfeccionado. Un componentes de mayor entes o subsistemas. Un do, que resulta en mayor
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente me Una innovación de PRODUCTO es o subsistemas. • Las innovaciones de producto (no • Las innovaciones de producto po Un bien es por lo general un objet de capacitación, el transporte aére Producto nuevo (bien o servicio) específicos) difieren significativamente Producto significativamente me producto simple puede ser perfec rendimiento. Un producto complejo servicio también puede ser signific eficiencia, velocidad, o facilidad de No son incluidos: los cambios pu	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí a a ado a a a ado a a a a a a a a a a a	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No No a a a a a a a a a a a a a	o un nuevo o significalizance, ponga simple (indicalizance, ponga simple (indicalizance, ponga simple (indicalizance) (indical	Nove que el grado más El mercado a a a a a a a a a a a a a a a a a a	doso para: alto de novedad so nacional El mo icio en relación a su ecesariamente nueva ser intangible, tal con conentes y materiales mpeño fue substanci e la utilización de m mbios parciales en ur as características de de desarrollados o pro cios ificativamente dos)	capacidad, facilions para el mercado mo el comercio mo el como el	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional ad de uso, componentes o. ninorista, seguros, cursos corado, funciones o usos ado o perfeccionado. Un componentes de mayor entes o subsistemas. Un do, que resulta en mayor empresa.
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente me Una innovación de PRODUCTO el o subsistemas. • Las innovaciones de producto (ne • Las innovaciones de producto po Un bien es por lo general un objet de capacitación, el transporte aére Producto nuevo (bien o servicio) específicos) difieren significativamente me producto significativamente me producto simple puede ser perfectendimiento. Un producto complejo servicio también puede ser significativamiento, velocidad, o facilidad de No son incluidos: los cambios puede.	2011, ¿su empresa áximo de la noved la empresa logró i Sí a a ado a a a ado a a a a a a a a a a a	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No No Introducir un: Introducir un: No Introducir un: Introducir un: Introducir un nuevo Internet mejorados) puede inalmente desarrolladas computador, muebles, o ultoría, etc. Introducir un nuevo Internet mejorados) puede inalmente desarrolladas computador, muebles, o ultoría, etc. Introducir un nuevo Introducir un: Introducir u	o un nuevo o significalivamente mentales (especificacion ducidos por la empresa de les empresa o un menor ducidos por la empresa de les empresa o un menor ducidos por la empresa de les empresa o un menor degrados, puede ser per in de una nueva función de control dución de productos nue es (nuevos y/o significativamente).	Nove que el grado más El mercado a igiorado bien o serv impresa, pero no ne otras empresas. Un servicio suele nes técnicas, comp stente, cuyo deser ir costo a través de feccionado vía car o de cambios en la vos completamente Serviente (nuevos y/o sigr	doso para: alto de novedad so nacional El me icio en relación a su ecesariamente nueva ser intangible, tal con conentes y materiales en la utilización de m mbios parciales en ur as características de de desarrollados o pro cios ificativamente dos) * Incluided gr	capacidad, facilions para el mercado mo el comercio mo el comercio mo el comercio mo el componercio mo el los componerciono el los componerciono el es ofrecio ducidos por otra el mercado de componercio de como el es ofrecio de como el es ofrecio de componercio	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional ad de uso, componentes co. ninorista, seguros, cursos corado, funciones o usos ado o perfeccionado. Un componentes de mayor entes o subsistemas. Un do, que resulta en mayor empresa.
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente mejora d) Servicio significativamente mejora d) Servicio significativamente mejora d) Servicio significativamente mejora Una innovación de PRODUCTO el o subsistemas. Las innovaciones de producto (no Las innovaciones de producto por Un bien es por lo general un objet de capacitación, el transporte aére Producto nuevo (bien o servicio) específicos) difieren significativamente me producto simple puede ser perfect rendimiento. Un producto complejo servicio también puede ser signific eficiencia, velocidad, o facilidad de No son incluidos: los cambios puedes as innova a) La propia empresa b) La empresa en cooperación co co Su empresa, adaptando o moderno de la compresa de producto o moderno de la compresa de producto compresa de la propia empresa de cooperación co co Su empresa, adaptando o moderno de la compresa de producto o moderno de la compresa de producto compresa de la propia empresa de cooperación co co su empresa, adaptando o moderno de la compresa de producto o moderno de la compresa de producto de la compresa de	ado ado ado al empresa logró i Sí al empresa logró i Sí al empresa logró i al empresa logró i al empresa logró i al el el empresa logró i al el el el empresa logró i al el	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No No Il mercado de un nuevo mente mejorados) puede inalmente desarrolladas computador, muebles, o altoría, etc. As características fundar ductos previamente productos previamente productos previamente productos previamente productos previamente productos o subsistemas into por medio de la adición de estilo y la comercializato (bien o servicio)?	o un nuevo o significalivamente mentales (especificacion ducidos por la empresa de les empresa o un menor ducidos por la empresa de les empresa o un menor ducidos por la empresa de les empresa o un menor degrados, puede ser per in de una nueva función de control dución de productos nue es (nuevos y/o significativamente).	Nove que el grado más El mercado a igiorado bien o serv impresa, pero no ne otras empresas. Un servicio suele nes técnicas, comp stente, cuyo deser ir costo a través de feccionado vía car o de cambios en la vos completamente Serviente (nuevos y/o sigr	doso para: alto de novedad so nacional El mo icio en relación a su ecesariamente nueva ser intangible, tal con conentes y materiales en la utilización de m mbios parciales en ur as características de de desarrollados o pro cios ificativamente dos) * Incluided gr afiliada tambié	capacidad, facilion s para el mercado mo el comercio mo el comercio mo el comercio mo el los componecomo él es ofrecio ducidos por otra el mercado de los componecomo él es ofrecio ducidos por otra el mercado de los componecomo el es ofrecio ducidos por otra el mercado en percania se casa matriz).	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional ad de uso, componentes o. ninorista, seguros, cursos norado, funciones o usos ado o perfeccionado. Un componentes de mayor entes o subsistemas. Un do, que resulta en mayor empresa. endientes y otras empresas Las instituciones incluyen institutos de investigación,
a) Bien nuevo b) Servicio nuevo c) Bien significativamente mejora d) Servicio significativamente mejora d) Servicio significativamente mejora d) Servicio significativamente mejora Una innovación de PRODUCTO el o subsistemas. Las innovaciones de producto (ne) Las innovaciones de producto por Un bien es por lo general un objet de capacitación, el transporte aére Producto nuevo (bien o servicio) específicos) difieren significativamente me producto simple puede ser perfect rendimiento. Un producto complejo servicio también puede ser signific eficiencia, velocidad, o facilidad de No son incluidos: los cambios puedes al La propia empresa b) La empresa en cooperación con la compresa de margo de margo de la compresa de margo de margo de la compresa de la compresa de la compresa de margo de la compresa de la c	ado ado ado al empresa logró i Sí al empresa logró i Sí al empresa logró i al empresa logró i al empresa logró i al el el empresa logró i al el el el empresa logró i al el	introdujo al mercad ad (si desconoce el ntroducir un: No No Il mercado de un nuevo mente mejorados) puede inalmente desarrolladas computador, muebles, o altoría, etc. As características fundar ductos previamente productos previamente productos previamente productos previamente productos previamente productos o subsistemas into por medio de la adición de estilo y la comercializato (bien o servicio)?	o un nuevo o significalivamente mentales (especificacion ducidos por la empresa de les empresa o un menor ducidos por la empresa de les empresa o un menor ducidos por la empresa de les empresa o un menor degrados, puede ser per in de una nueva función de control dución de productos nue es (nuevos y/o significativamente).	Nove que el grado más El mercado a igiorado bien o serv impresa, pero no ne otras empresas. Un servicio suele nes técnicas, comp stente, cuyo deser ir costo a través de feccionado vía car o de cambios en la vos completamente Serviente (nuevos y/o sigr	doso para: alto de novedad so nacional El mo icio en relación a su ecesariamente nueva ser intangible, tal con conentes y materiales en la utilización de m mbios parciales en ur as características de de desarrollados o pro cios ificativamente dos) * Incluided gr afiliada tambié	capacidad, facilional and a la comercio mo el como el es ofrecio ducidos por otra el como el como el como el como el comercio ducidos por otra el comercio de	Si respondió NO a todo, pase a la Pregunta 3 cional ad de uso, componentes o. ninorista, seguros, cursos norado, funciones o usos ado o perfeccionado. Un componentes de mayor entes o subsistemas. Un do, que resulta en mayor empresa. endientes y otras empresas Las instituciones incluyen institutos de investigación,

III. INNOVACIONES LOGRADAS DE PRODUCTO (BIENES O SERVICIOS)						
3. Indique qué porcentaje de sus ventas y exportaciones, entre el	periodo de 2009 a 2011,	corresponden a p	roductos (bienes o servicios) que hayan s	sido:		
Productos	V	entas	Exportaciones			
 a) Nuevos o significativamente mejorados para la empresa y para el mercado (nacional y/o internacional) 		<u></u> %	<u> </u>			
 b) Nuevos o significativamente mejorados para la empresa, pero ya existentes en el mercado 		%	%			
c) Iguales o que no fueron alterados significativamente		100%	100%			
IV. INNOV	/ACIONES LOGRAD	AS DE PROCES				
1. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿su empresa implementó un máximo de la novedad (si desconoce el alcance, ponga simpler		ente mejorado pro	ceso? En caso de haberlo realizado, seña	le el alcance		
	Si respondió NO a		Novedoso para:			
Durante los años 2009 a 2011 la empresa implementó:	todo, pase a la	(indiqu	e el grado más alto de novedad solamente)			
Sí No	sección V	La empresa	El mercado nacional El mercado in	ternacional		
				\		
a) Proceso nuevo)	<u>a</u>	a)		
b) Proceso significativamente mejorado		a	a			
Una innovación de PROCESO es la implementación de un proceso de proceso deben ser nuevas para la empresa, pero la innovación pudo haber sido originalmente desarrollada por la empresa excluir las innovaciones puramente organizacionales.	no necesariamente nuevas p		ooyo nueva o significativamente mejorada .			
 Proceso nuevo o significativamente mejorado engloba la introducción Tecnología de producción nueva o significativamente mejorada. Métodos para oferta de servicios o para el manejo y entrega de product Equipos y software nuevos o significativamente mejorados en actividado 	os nuevos o significativamer					
El resultado de la innovación de proceso nuevo o significativamente mejo del costo unitario de producción y entrega. La introducción de este proce puedan utilizar los procesos previamente existentes, o simplemente aum	eso puede tener por objetivo	la producción o entre	ega de productos nuevos o significativamente me			
No son incluidos: cambios pequeños en los procesos productivos existe	entes y puramente organizac	ionales.				
2. ¿Quién desarrolló esas innovaciones de proceso?						
•	(nuevos	Proceso //o significativamente mejora	idae)			
a) La propia empresa	(Huevus	y/o significativamente mejora	idos)			
			* Incluir empresas independientes y otras emp	resas del grupo		
b) La empresa en cooperación con otra empresa o institución*		(b)	empresarial (subsidiarias, empresas afiliadas Las instituciones incluyen también universidad	s, casa matriz).		
 c) Su empresa, adaptando o modificando los procesos originalmer desarrollados por otra empresa o institución* 	nte	C	investigación, organizaciones sin fines de lucro			
d) Otra empresa o institución*		d				
3. Identifique los tipos de innovaciones de proceso que han sido i	implementadas, durante	-				
		Nuevos Siç	nificativamente mejorados			
a) Métodos de fabricación o producción de bienes o servicios			a			
 b) Métodos de logística, al interior de la planta, entrega o distribucion de insumos, bienes o servicios 	ón	b	b			
 c) Actividades de apoyo para procesos, como sistemas de manteni u operaciones para compra, contabilidad o computación 	miento	C	С			
V. ACTIVIDADES Y GASTOS	PARA LAS INNOVA	CIONES DE PR	ODUCTO Y PROCESO			
1. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿su empresa desarrolló las subcontrató por fuera? Si las llevó a cabo, señale cuánto dinero		e Investigación y I	Desarrollo, ya sea al interior de la misma d) las		
Actividades: Sí No	2009		2010 20	11		
a) Investigación y Desarrollo (I+D) interna	\$	\$ [
b) Investigación y Desarrollo (I+D) externa	\$					
Investigación y Desarrollo (I+D) interna: Es el trabajo creativo realiza aprovechar un conocimiento ya existente o desarrollado por otro. Dentro principalmente abstracto o teórico dentro de un área científica o técnica, conocimiento teniendo desde un principio la finalidad o destino al que se de o situación de examen que incluye todas las características y desempeños	o de la I+D pueden distingu en sentido amplio, sin un o esea arribar) o el desarrollo o del nuevo producto, proceso	irse tres grandes cate bjetivo o finalidad fija experimental (fabricac o o técnica organizacio	egorías: la investigación básica (generar un nue da de forma previa), la investigación aplicada (g ión y puesta a prueba de un prototipo, es decir, u	evo conocimiento generar un nuevo		
La creación de software se considera I+D, en tanto y en cuanto, implique ha		J				
Estas actividades pueden ser desarrolladas dentro de un departamento fo que tiene como finalidad generar nuevos conocimientos, sea considerada l-				ue una actividad,		
Investigación y Desarrollo (I+D) externa: Es el trabajo creativo, que no s contratación o financiación de un grupo de investigadores, institución o emp	•	•		1		

V. ACTIVIDADE	SYGASIOS P	YARA LAS INNOVA	CIONES DE PRODUCTO	O Y PROCESO	
2. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿su empres Si las llevo a cabo, señale cuánto fue el monto		guientes actividades _l	oara introducción de innovad	ciones de producto y proce	so?
Esfuerzos Innovativos	Sí No	2009	2010		2011
a) Adquisición de maquinaria y equipo	a s		\$] \$	
b) Adquisición de Hardware	b		\$]	
c) Adquisición de Software	<u>c</u> <u>c</u> \$[s .]	
d) Adquisición de Tecnología desincorporada	d d \$[\$]	
e) Contratación de consultorías y asistencia técnica	e \$[s]	
f) Actividades de Ingeniería y Diseño Industrial (IDI)	f f \$[\$]	
g) Capacitación del personal	g g \$[\$]	
h) Estudios de mercado	h h \$[\$] s	
Aquí se enuncian las actividades que, o bien por su pa que, en el caso de maquinaria y equipo, o hardware, la					
a) Adquisición de maquinaria y equipo; b) Adquisición de capital, hardware o software vinculados a introducir n de un software ya instalado no implica una actividad de l	nejoras y/o innovacior				
d) Adquisición de Tecnología desincorporada: Es to vinculada a introducir mejoras y/o innovaciones de proce				ncias, marcas, diseños, know-l	now o asistencia técnica
 e) Contratación de consultorías y asistencia técnic terceros externos a la empresa. Recuerde que si las acti Capacitación respectivamente. 					
actividades pueden resultar difíciles de diferenciar de las actividad se encuadra en la resolución de un problema la implementación del just in time, también deben ser co Las actividades de diseño meramente estético u orname las prestaciones de los productos. g) Capacitación del personal: Será considerada una a puede ser capacitación interna o externa del personal, ta h) Estudios de mercado: Se refiere a las actividades detectar demandas específicas y necesidades parcial o mercados a explotar; y actividades de comercialización de	técnico, será consider onsideradas como una ental de los productos ctividad de innovació anto en tecnologías bl vinculadas a la exploi totalmente insatisfec	rada dentro de las activida a actividad propia de la ing s no son actividades de in n siempre y cuando la cap landas (gestión y administ ración y análisis de las po chas; el análisis de requen	ades de Ingeniería y Diseño Indus geniería y diseño industrial. novación, salvo que generen mod pacitación no se refiera a métodos ración) como en tecnologías dura: psibilidades para el lanzamiento d imientos de adaptación del produ	strial. Modificaciones al proceso lificaciones que cambien las car s, procesos o técnicas ya exister (procesos productivos). e un nuevo producto. Incluye es cto a las características de espe	productivo, por ejemplo, acterísticas principales o ntes en la empresa. Esta studios de mercado para actificas de los diferentes
	VI F	UENTES DE FINAN	NCIAMIENTO		
1. Durante el periodo de 2009 a 2011, señale el po				sus actividades de innovac	ión:
		Contribución		Si respondió NO, a todas	s las preguntas
a) Apoyos gubernamentales			•	de las secciones III, IV y esta sección desde la	V, responder
b) Banca privada					progama in
c) Recursos provenientes del exterior		9/			
d) Recursos propios					
e) Otras (especifique)		4009/	<u> </u>		
Total financiamiento (a+l	•	100%	ai laa wiiini an al namada da	2000 - 2044	
2. Indique si la empresa conoce los siguientes ins	strumentos de apo	¿Conoce?	Solicitó y no Solicitó y lo obtuvo lo accedió	No aplicó	
a) Programas para mejorar la calidad y obtener c	ertificación	Sí No			
a.1) Sistema de Gestión de calidad ISO 9001:200		(a) (a)	a	a	
a.2) Calificación, registro de maquiladoras y auto los respectivos programas de maquila	rización de	(a) (a)	a	a	
a.3) Otras (especifique)		(a) (a)	a	a	
b) Programas para entrenamiento de personal					
b.1) Jóvenes Productivos		(b) (b)	(b) (b)	b	
b.2) Programas Sectoriales		(b) (b)	(b) (b)	b	
b.3) Otras (especifique)		a	a	a	Pág. 4/10

	VI. FUENTES DE FINAN	ICIAMIENTO					
2. Indique si la empresa conoce los siguientes instrumentos	de apoyo a la innovación, y	si los utilizó en	el periodo	de 2009 a 2011:			
		Conع	oce?	Solicitó y no lo obtuvo	Solicitó y lo accedió	No aplicó	
c) Programas de apoyo a la innovación		Sí	No	io obtuvo	io accedio		
c.1) Registro de Ensambladoras		C	C	C	C	C	
c.2) Innova Ecuador		C	C	C	C	C	
c.3) Otras (especifique)		(a)	a	a	a	a	
d) Programas de asistencia técnica para la adopción tecno (misiones tecnológicas, consultorías tecnológicas, etc.							
d.1) SRRI – Sistema de Registro de Renovación Industrial		$\left(d\right)$	d	d	$\left(d\right)$	d	
d.2) Renova Industria		d	d	d	d	d	
d.3) Otras (especifique)		(a)	a	a	a	a	
e) Programas de apoyo al emprendimiento (incubación de	empresas, capital semilla, et	c.)		_		_	
e.1) Sistema de Registro, Evaluación y Seguimiento de Proy	rectos	(e)	(e)	(e)	(e)	(e)	
e.2) Ferias inversas		e	e	е	e	е	
e.3) Produce pyme		е	е	е	е	е	
e.4) Exporta Fácil		e	е	е	е	(e)	
e.5) EmprendEcuador		e	е	е	e	е	
e.6) Cooperación técnica internacional		е	е	е	е	e	
e.7) Otras (especifique)		(a)	a	a	a	a	
f) Programas de promoción de exportaciones (misiones co	merciales, marketing, etc.)						
f.1) SISEMP – Sistema de Información Empresarial		f	f	(f)	f	f	
f.2) SIM – Sistema de Inteligencia de Mercados		(f)	(f)	f	f	f	
f.3) Consorcios de exportación y origen		(f)	(f)	(f)	(f)	(f)	
f.4) Otras (especifique)		a	a	a	a	a	
VII. DETERMINANTES Y OBJETIVOS PARA 1. Durante el período 2009 a 2011, indique cuáles de las siguide producto y proceso.							
a) Detección de una demanda total o parcialmente insatisfech	na en el mercado	a		Si respondió	NO, a todas l ones III, IV y		
b) Aprovechamiento de una idea o de novedades científicas y	técnicas	(b)		uc lus 30001	sección IX.	v, pase a la	
c) Amenaza de la competencia		C					•
d) Pautas regulatorias (nacionales/internacionales; públicas/p	rivadas)	d					
e) Cambios en normas de propiedad intelectual		е					
f) Procesos de certificación		f					
g) Problema técnico		g					
 h) Aprovechamiento de una idea generada al interior de la firm (ya sea por los propios empleados, o en alguna unidad a es 		h					
2. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tan importantes fu de producto y proceso? (Si su empresa tuvo varios proyec						innovaciones	
Alto Mo	edio Bajo No relevante				Alto	Medio Bajo _{re}	No levante
a) Aumentar la variedad de bienes o servicios	a a a	g) Aumentar la o servicios	capacidad	oara producir bier	nes a	a a	a
b) Reemplazar los productos o procesos desactualizados	b	h) Reducir los d	•	oducción por unid	lad (b)	(b) (b)	(b)
c) Ingresar a nuevos mercados	c c c	de producció		ateriales y energí	a d		d
d) Incrementar de la participación de mercado	d d d	por unidad de	e producció	n			
, ,	e	j) Reducir los in k) Meiorar la sa	•	nbientales idad ocupacional	(e)	(e) (e)	(E)
f) Mejorar la flexibilidad para producir bienes o servicios	f) (f) (f)	de sus emple		idaa ooupadidhdi	f	(f) (f)	(f)

Pág. 5/10

VIII. FUENTES DE INFORMACIÓN Y DE COOPERACIÓN PARA LA INNOVACIÓN DE PRODUCTO Y PROCESO

1.1 Fuentes internas de la empre	esa		Alta	Media	Baja	No ha utilizado	1.2 F	uentes exterr	nas a la emp	resa	Alta	Media	Baja	No ha utilizad
a) Departamento de investigación	y Desarr	ollo (I+D)	a	a	a	a	a) Cl	lientes y consu	umidores		a	a	a	a
b) Áreas de la empresa correspond	dientes a	marketing	b	b	b	b	ŕ	ompetidores			b	b	(b)	(b)
c) Áreas de la empresa correspon	dientes a	a producción	C	C	C	C	,	roveedores onsultores			(c)	(c)	d	$\begin{pmatrix} \mathbf{c} \end{pmatrix}$
d) Áreas de la empresa correspon	dientes a	a distribución	d	d	d	d	e) Uı	niversidades			<u>e</u>	<u>e</u>	e	<u>e</u>
e) Áreas de la empresa correspon administración y finanzas	ndientes a	а	e	(e)	e	<u>e</u>		aboratorios/Em			f	f	f	f
f) Área de sistemas (TIC's)			f	f	f	f		rganismos pút ternet	olicos Ciencia	ı y Tecnología	(g)	(g)	(g)	(g)
g) Otras empresas del grupo o cas	sa matriz		g	g	g	g	ŕ	erias, conferen	cias, exposic	iones	i	i	i	i
										ones científicas	j	j	j	j
Si respondió NO, a todas la de las secciones III, IV y sección IX.							pr I) Re	ases de dados ropiedad intele evistas y catál Otras empresas	ctual ogos					(k)
. Durante el periodo de 2009 a 20 de producto o proceso? En cas							empre	•			desarrollo	de inno	ovacio	nes
	¿Coo Sí	operó?		pondió todo,	I + D	Ingenie y Dise		Capacitación	Asistencia técnica	Información	Pruebas d	Fina	anciami	ento
a) Clientes y consumidores	a	a		e a la ión IX	a	a)	a	a	a	a		a	
b) Competidores	b	b			b	b)	b	b	b	b		b	
c) Proveedores	C	C			C	C)	C	C	C	C		C	
d) Consultores	d	d			d	d)	d	d	d	d		d	
e) Universidades	e	(e)			(e)	e)	e	(e)	(e)	<u>e</u>		(e)	
f) Laboratorios/Empresas de I+D	f	f			f	f)	f	f	f	f		f	
g) Organismos públicos Ciencia y Tecnología	g	g			g	g)	g	g	g	g		g	
h) Otras empresas relacionadas	h	h			h	h)	h	h	h	h		h	
i) Oficina de propiedad intelectual	(i)	i			(i)	i)	i	(i)	(i)	i		(i)	
j) Otras empresas del grupo o casa matriz	j	j			j	j)	j	j	j	j		j	
. Indique la ubicación de los soci	os que d	cooperaron	con su e	empresa	a en act En el			_			<i>.</i>			
a) Clientes y consumideres					País	y el Ca	ribe	Canadá	Europa	Asia	África		Oceaní	а
a) Clientes y consumidores					(a)	a	<i>)</i>	(a)	(a)	(a)	(a)		(a)	
b) Competidores					(b)	(b	<i>/</i>	(b)	(b)	(b)	(b)		(b)	
c) Proveedores d) Consultores					(c)	C	<i>/</i>	(c)	(c)	(c)	(c)		(c)	
e) Universidades					(e)	(e	<i>/</i>	(e)	(e)	(e)	(e)		(e)	
f) Laboratorios/Empresas de I+D					(f)	•))	f	(f)	(f)	(f)		(f)	
,	- - - -	ía.)							
g) Organismos públicos Ciencia y Th) Otras empresas relacionadas	ecriologi	a			9	(g)) }	y	9	9	9		g	
i) Oficina de propiedad intelectual) }							
i) Oficina de propiedad intelectual j) Otras empresas del grupo o casa							<i>)</i>							
	matriz				()	(1	()	()	()	()		()	

Pág. 6/10

			ADAS PARA INNOVACIONES DE P	RODUC [*]	TO Y PRO	CESO
1. Hasta el final de 2011, ¿su empresa tuvo algui (incompleta) para el desarrollo y/o introducció				Sí	No (
2. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿su empres introducción de innovaciones de producto o p				Sí	No (
Las actividades de innovación incluyen adquisición entrenamiento, marketing e I + D cuando es específico Incluir también I + D básica como una actividad de ini	amente realizada	a para desarrollar y/o imp	lementar una innovación de producto o proceso.			
V 54070050 0U5 0007	-	2) 42 42TV/ID4			20500	
X. FACTORES QUE OBST	ACULIZARO	ON LAS ACTIVIDA	DES DE INNOVACIÓN DE PRODUC	TOYPI	ROCESO	
1. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tan in	nportantes fue	ron los siguientes fac	ctores en la obstaculización de sus activid	ades de i	nnovación?	
Factores de costo	Alto Medio	Bajo No experimentado	Factores de conocimiento	Α	Ito Medio	No Bajo experimentado
a) Falta de fondos dentro de su empresa o grupo	(a) (a)	a	a) Falta de personal calificado en la empre	sa	a	a
 b) Falta de financiamiento de fuentes externas a la empresa 	b b	(b) (b)	b) Falta de personal calificado en el pais		a a	a
c) Costos de innovación muy altos		(c) (c)	c) Falta de información sobre tecnología		b b	(b) (b)
			 d) Falta de información sobre los mercados 		c c	C
Factores de mercado	Alto Medio	Bajo No	e) Dificultad para encontrar socios de cooperación para innovación		d d	$\left(\begin{array}{c} \mathbf{d} \end{array} \right)$
		experimentado	Responder SOLO si			
 a) Mercado dominado por empresas establecidas 	(a) (a)	a	respondió NO en las secciones III, IV y V			
 b) Incertidumbre de la demanda para bienes o servicios innovadores 	(b) (b)	(b) (b)	Razones para no innovar	A	Ito Medio	No Bajo experimentado
			a) No hubo necesidad debido a las innovaciones			
			introducidas anteriormente por su empre	- 1	a) (a)	(a) (a)
			 b) No hubo necesidad debido a la falta de demanda por innovaciones 	(b (b)	(b) (b)
		,				
	XI.	INNOVACIÓN OF	RGANIZACIONAL			
1. Durante el período de 2009 a 2011, ¿su empre organización? (ya sea para cambiar las prácti del lugar del trabajo, al interior de la firma, o c	cas de la empr	esa, la organización	Si No —	- [r	Si respondid pase a la secc	
2. Si es así, indique una estimación sobre cuánto	os recursos de	estinó durante				
el período para ello (teniendo en cuenta las ac diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios	ctividades: de _l os, adquisición ión de consult	planificación, i de oría, gastos de	\$	•		
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios un innovación organizacional es un nuevo método.	ctividades: de os, adquisición ión de consult para su puesta o organizacional	planificación, i de oría, gastos de i en marcha). en las prácticas de ge				
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o	etividades: de pos, adquisición ión de consult para su puesta o organizacional en las relaciones	planificación, de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan	sido previamente utilizadas por su empresa.	•		
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o Las innovaciones organizacionales deben ser el resultado de licencia.	etividades: de pos, adquisición ión de consult para su puesta o organizacional en las relaciones do de las decisio	planificación, de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan	sido previamente utilizadas por su empresa.			
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o	etividades: de pos, adquisición ión de consult para su puesta o organizacional en las relaciones do de las decisio	planificación, de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan	sido previamente utilizadas por su empresa.			
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o Las innovaciones organizacionales deben ser el resultado de licencia.	etividades: de pos, adquisición ión de consult para su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision r primera vez.	planificación, de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración.			
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o Las innovaciones organizacionales deben ser el resulta Se excluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por 3. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tipo de a) Nuevas prácticas de negocio para procedimiento.	etividades: de pos, adquisición ión de consult para su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision r primera vez.	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración.			
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o Las innovaciones organizacionales deben ser el resulta Se excluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por 3. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tipo de a) Nuevas prácticas de negocio para procedimiento) Nuevos métodos de organización de responsable.	etividades: de pos, adquisición de consult para su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. e innovación organizacion organiz	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa?			
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o Las innovaciones organizacionales deben ser el resulta Se excluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por 3. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tipo de a) Nuevas prácticas de negocio para procedimiento b) Nuevos métodos de organización de responsable c) Nuevos métodos de organización del relacionar a) Nuevas prácticas de negocio para la organización de responsable con servicio de servicio de negocio para la organización de responsable con servicio de negocio para la organización de responsable con servicio de negocio para la organización de negocio para la organización de negocio para procedimiento de negocio para la organización de negocio para procedimiento de negocio para la organización de negocio para procedimiento de negocio para la organización de negocio para procedimiento de negocio para para la negocio para para la negocio para pa	etividades: de pos, adquisición de consult para su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. etinnovación organizacion pilidades y de tomiento externo exprocesos (Ejemp	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? a b tuciones públicas			
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios un nuevo método conocimiento), en la organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o Las innovaciones organizacionales deben ser el resulta Se excluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por 3. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tipo de a) Nuevas prácticas de negocio para procedimiento) Nuevos métodos de organización de responsable c) Nuevos métodos de organización del relacional a) Nuevas prácticas de negocio para la organización de conocimiento, lean production, gestión de la calidad total, b) Nuevos métodos de organización del trabajo y de toma	etividades: de pos, adquisición de consultipara su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. etinnovación organizacion de consultidades y de tomiento externo es procesos (Ejempetc.).	planificación, de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? tuciones públicas de suministros, reingeniería de procesos, gestión de de un nuevo sistema para asignar responsabilidades a			
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias de personal, y otros necesarios de licencias de licencias. Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o la licencia de li	etividades: de pos, adquisición de consultipara su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. e innovación organizacion de procesos (Ejempetc.). e de decisiones (Ejempetc.).	planificación, de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? tuciones públicas de suministros, reingeniería de procesos, gestión de de un nuevo sistema para asignar responsabilidades a sistemas de educación/entrenamiento, etc.)	1		
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de personal, y otros necesarios de lugar de trabajo o conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o las innovaciones organizacionales deben ser el resulta de excluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por sexcluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por sexcluyen fusiones de 2009 a 2011, ¿qué tipo de a) Nuevas prácticas de negocio para procedimiento) Nuevos métodos de organización del relacional a) Nuevas prácticas de negocio para la organización de conocimiento, lean production, gestión de la calidad total, b) Nuevos métodos de organización del trabajo y de toma los empleados, trabajo en equipo, descentralización, integri	etividades: de pos, adquisición ión de consultipara su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. etinnovación organizacion organizacion o ilidades y de to miento externo esprocesos (Ejempetc.). I de decisiones (Ejempetc.).	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti lo: gestión de la cadena o emplo: uso por primera vez ación de los departamentos firmas o instituciones públ	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? tuciones públicas de suministros, reingeniería de procesos, gestión de de un nuevo sistema para asignar responsabilidades a , sistemas de educación/entrenamiento, etc.) icas (Ejemplo: aplicación por primera vez de alianzas ejetivos en la introducción de innovacione		-	
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias de personal, y otros necesarios de licencias de licencias. Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo o Las innovaciones organizacionales deben ser el resulta Se excluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por 3. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tipo de a) Nuevas prácticas de negocio para procedimiento) Nuevos métodos de organización de responsable c) Nuevos métodos de organización del relacional de conocimiento, lean production, gestión de la calidad total, b) Nuevos métodos de organización del trabajo y de toma los empleados, trabajo en equipo, descentralización, integio c) Nuevos métodos de organización del relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones de periodo de 2009 a 2011, ¿qué tan in	etividades: de pos, adquisición ión de consultipara su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. etinnovación organizacion organizacion o ilidades y de to miento externo esprocesos (Ejempetc.). I de decisiones (Ejempetc.).	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti lo: gestión de la cadena o emplo: uso por primera vez ación de los departamentos firmas o instituciones públ	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? tuciones públicas de suministros, reingeniería de procesos, gestión de de un nuevo sistema para asignar responsabilidades a , sistemas de educación/entrenamiento, etc.) icas (Ejemplo: aplicación por primera vez de alianzas ejetivos en la introducción de innovacione	s organiza	-	No
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias de lic	etividades: de pos, adquisición ión de consultipara su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. etinnovación organizacion organizacion o organizacion o ididades y de to miento externo externo externo de procesos (Ejempetc.). Inde decisiones (Ejempetc.) Inde decisiones organizacion o desintegra externo con otras ento externo.)	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti lo: gestión de la cadena o emplo: uso por primera vez ación de los departamentos firmas o instituciones públ eron los siguientes ob anizacionales, haga u des del cliente o prove	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? tuciones públicas de suministros, reingeniería de procesos, gestión de de un nuevo sistema para asignar responsabilidades a , sistemas de educación/entrenamiento, etc.) icas (Ejemplo: aplicación por primera vez de alianzas ejetivos en la introducción de innovacione una evaluación global) Alto	s organiza	N Bajo experir	No
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias de personal, y otros necesarios de licencias de licencias. Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo of Las innovaciones organizacionales deben ser el resulta Se excluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por 3. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tipo de a) Nuevas prácticas de negocio para procedimiento b) Nuevos métodos de organización de responsable c) Nuevos métodos de organización del relacionar a) Nuevas prácticas de negocio para la organización de conocimiento, lean production, gestión de la calidad total, b) Nuevos métodos de organización del trabajo y de toma los empleados, trabajo en equipo, descentralización, integro c) Nuevos métodos de organización del relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones (Si su empresa introdujo varias inno a) Reducir el tiempo de respuesta para responder b) Mejorar la capacidad para desarrollar nuevos p	etividades: de pos, adquisición ión de consultipara su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. etinnovación organizacion organizacion o organizacion o ididades y de to miento externo externo externo de procesos (Ejempetc.). Inde decisiones (Ejempetc.) Inde decisiones organizacion o desintegra externo con otras ento externo.)	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti lo: gestión de la cadena o emplo: uso por primera vez ación de los departamentos firmas o instituciones públ eron los siguientes ob anizacionales, haga u des del cliente o prove	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? tuciones públicas de suministros, reingeniería de procesos, gestión de de un nuevo sistema para asignar responsabilidades a , sistemas de educación/entrenamiento, etc.) icas (Ejemplo: aplicación por primera vez de alianzas ejetivos en la introducción de innovacione una evaluación global) Alto	s organiza	N Bajo experir	No mentado
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias de lic	etividades: de pos, adquisición ión de consultipara su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. etinnovación organizacion organizacion o organizacion o ididades y de to miento externo externo externo de procesos (Ejempetc.). Inde decisiones (Ejempetc.) Inde decisiones organizacion o desintegra externo con otras ento externo.)	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti lo: gestión de la cadena o emplo: uso por primera vez ación de los departamentos firmas o instituciones públ eron los siguientes ob anizacionales, haga u des del cliente o prove	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? tuciones públicas de suministros, reingeniería de procesos, gestión de de un nuevo sistema para asignar responsabilidades a , sistemas de educación/entrenamiento, etc.) icas (Ejemplo: aplicación por primera vez de alianzas ejetivos en la introducción de innovacione una evaluación global) Alto	s organiza Medio	Bajo experir	No mentado
diseño y elaboración de estos nuevos método equipamiento, compra de licencias, contratac capacitación de personal, y otros necesarios de licencias de personal, y otros necesarios de licencias de licencias. Una innovación organizacional es un nuevo método conocimiento), en la organización del lugar de trabajo of Las innovaciones organizacionales deben ser el resulta Se excluyen fusiones o adquisiciones, aunque sean por 3. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tipo de a) Nuevas prácticas de negocio para procedimiento b) Nuevos métodos de organización de responsable c) Nuevos métodos de organización del relacionar a) Nuevas prácticas de negocio para la organización de conocimiento, lean production, gestión de la calidad total, b) Nuevos métodos de organización del trabajo y de toma los empleados, trabajo en equipo, descentralización, integro c) Nuevos métodos de organización del relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones, otras formas de organización de relacionamiento asociaciones (Si su empresa introdujo varias inno a) Reducir el tiempo de respuesta para responder b) Mejorar la capacidad para desarrollar nuevos p	etividades: de pos, adquisición ión de consultipara su puesta o organizacional en las relaciones do de las decision reprimera vez. etinnovación organizacion organizacion o organizacion o ididades y de to miento externo externo externo de procesos (Ejempetc.). Inde decisiones (Ejempetc.) Inde decisiones organizacion o desintegra externo con otras ento externo.)	planificación, i de oría, gastos de a en marcha). en las prácticas de ge s externas que no hayan nes estratégicas tomadas ganizacional introdujo nales oma de decisiones con otras firmas o insti lo: gestión de la cadena o emplo: uso por primera vez ación de los departamentos firmas o instituciones públ eron los siguientes ob anizacionales, haga u des del cliente o prove	sido previamente utilizadas por su empresa. s por la administración. su empresa? tuciones públicas de suministros, reingeniería de procesos, gestión de de un nuevo sistema para asignar responsabilidades a , sistemas de educación/entrenamiento, etc.) icas (Ejemplo: aplicación por primera vez de alianzas ejetivos en la introducción de innovacione una evaluación global) Alto	s organiza Medio	Bajo experir	No mentado

		XII. INNO	OVACIÓN DE	COMERCIALIZA	ACIÓN				
	Durante el período de 2009 a 2011, ¿su empromercialización? (lo que implica introducir producto, en los métodos de tarificación; en . Si es así, indique una estimación sobre cuá (teniendo en cuenta las actividades: de plar métodos, adquisición de equipamiento, con gastos de capacitación de personal, y otros	cambios en el diseño n la distribución del pr ntos recursos destino nificación, diseño y el npra de licencias, con	o estético o en e roducto; y/o en o durante el per aboración de es atratación de co	el envase del su promoción). íodo para ello stos nuevos nsultoría,	\$	No	Si respondió NO, pase a la sección XIII		
	Una innovación de comercialización es la implementación de un nuevo método de comercialización que implique cambios significativos del diseño del envase de un producto, su								
	posicionamiento, su promoción o su tarificación.								
	- Cambios significativos del producto (bien o servicio) en su diseño o en el envase, en su forma de distribución y colocación en el mercado, y en su promoción o establecimiento de precio.								
	- Excluir los cambios estacionales habituales, regula	•			•				
3	. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tipo	o de innovación de co	omercializacion	introdujo su empre	esa?				
	a) Cambios significativos en el diseño estético	o en el envase de un bi	ien o servicio		a				
	b) Nuevos medios o técnicas para la promoción	n del producto			b				
	c) Nuevos métodos de distribución o colocación	n de productos en el mo	ercado		C				
	d) Nuevos métodos de establecimiento de prec	ios para bienes o servi	cios		d				
	a) Cambios significativos en el diseño estético o en innovaciones de producto)	n el envase de un bien o	servicio (Se exclu	ven los cambios que a	alteran las característic	as funcionales o de uso d	lel producto – estas son		
	b) Nuevos medios o técnicas para la promoción o introducción de tarjetas de fidelización, etc.)	del producto (Ejemplo:	aplicación por la _l	orimera vez de un nu	evo tipo de comunicac	ción publicitaria, una nuev	ra imagen de la marca,		
	c) Nuevos métodos de distribución o colocación de productos en el mercado (Ejemplo: aplicación por la primera vez de franquicias o licencias de distribución, venta directa, nuevos conceptos para la presentación del producto, etc.)								
	d) Nuevos métodos de establecimiento de precios para bienes o servicios (Ejemplo: aplicación por la primera vez de variables de precio según la demanda, sistemas de descuento, etc.)								
4	. Durante el periodo de 2009 a 2011, ¿qué tan empresa?	n importante fueron lo	s siguientes ob	jetivos en la introd	lucción de innovaci	iones de comercializa	ción para su		
	omprodu.		Alta Media	Baja No relevante					
	a) Aumentar o mantener la participación del me	ercado	a	a					
	b) Introducir productos a nuevos grupos de clie	ntes	(b) (b)	(b) (b)					
	c) Introducir productos a nuevos mercados geo	ográficos	C C	C					
		VIII IMI	PACTOS DE I	AS INNOVACIO	MES				
		AIII. IIVII	FACTOS DE I	LAS INNOVACIO	MLS				
1.	كن. كCuál fue el impacto en su organización del comercialización, durante el periodo de 200		de innovacion	es de producto (bie	en o servicios), prod	ceso, organizacionale	s y de		
	•	Alta Madia Paia	No relevante			Alta Me	dia Baja No dia Baja relevante		
	a) Aumentó la variedad de bienes o servicios			g) Aumentó la capad	cidad para producir b	vienes g	relevante		
	b) Reemplazó los productos o procesos			servicios					
	desactualizados			de producción	de producción por u				
	c) Ingresó a nuevos mercados	(c) (c) (c)	(C)	i) Redujo los costos por unidad de prod	de materiales y ener ducción	gía			
	d) Incrementó de la participación de mercado	d d d	d	i) Redujo los impacto	os ambientales	(j) (j) (j) (j)		
	e) Mejoró la calidad de bienes o servicios	(e) (e) (e)	e		seguridad ocupacion	nal de k	(k (k)		
	f) Mejoró la flexibilidad para producir bienes o	f f f	(f)	sus empleados					
\	servicios								
			XIV. TALEN	TO HUMANO					
1.	Indique el total de empleados de su empresa	a, en cantidad de pers	sonas físicas en	el año 2011, segúi	n su nivel de calific	ación:			
	Nivel de educación formal:	Cantidad de emplea	dos						
	a) Doctor PhD	_ [
	b) Maestría								
	c) Especialista								
	d) Tercer Nivel				-	ebe coincidir con el re II, Pregunta 9, literal d			
	e) Técnico o Tecnólogo Superior					yente, por lo que si co			
	f) Secundaria			con f	ormación secundar	ria, se supone que po debe contabilizarse l	see primaria		
	g) Primaria				sólo aquella de may		,		

Total de empleados

Pág. 8/10

2. Para el año 2011, indique la composición de los empleados con estudios de posgrado, pregrado y secundarios completos según el tipo de formación: a) Ciencias Naturales y Exactas b) Ingeniería y Tecnología c) Ciencias Médicas d) Ciencias Agrícolas e) Ciencias Sociales f) Humanidades 100% 3. Para el año 2011, indique la cantidad promedio de empleados de su empresa que se dedican a las siguientes áreas funcionales. Asi mismo, señale, para	
b) Ingeniería y Tecnología c) Ciencias Médicas d) Ciencias Agrícolas e) Ciencias Sociales f) Humanidades 100%	
c) Ciencias Médicas d) Ciencias Agrícolas e) Ciencias Sociales f) Humanidades 76 76 76 76 76 76 76 76 76 7	
d) Ciencias Agrícolas e) Ciencias Sociales f) Humanidades 100%	
e) Ciencias Sociales f) Humanidades 100%	
f) Humanidades % 100%	
100%	
3. Para el año 2011, indique la cantidad promedio de empleados de su empresa que se dedican a las siguientes áreas funcionales. Asi mismo, señale, para	
cada una de ellas, si la empresa cuenta con departamentos establecidos formalmente para llevarlas adelante, respondiendo por sí o por no.	
Departamento formal	
Empleo total en: Cantidad de personas SI NO	
a) Informática y Sistemas	
b) Investigación y Desarrollo	
c) Ingeniería y Diseño Industrial	
XV. PATENTES Y MÉTODOS DE PROTECCIÓN DE PROPIEDAD INTELECTUAL	
1. Durante el período de 2009 a 2011, indique cuáles métodos formales de propiedad intelectual utilizó la empresa y de qué forma protegió sus innovaciones:	
¿Usa? Bien Servicio Proceso	
Sí No	
a) Marca	
b) Patentes	
c) Modelo de Utilidad	
d) Diseño Industrial	
e) Derechos de autor	
f) Denominación de Origen	
g) Cláusula de confidencialidad para los empleados	
h) Contratos de confidencialidad con proveedores y/o clientes	
2. Indique los obstáculos encontrados para cada método de protección formal:	
Marca Patente Modelo de Diseño Otros Utilidad Industrial	
a) Inadecuación a las necesidades de la empresa	
b) Desconocimiento del método	
c) Costos de solicitud elevados	
d) Costos asociados elevados (legales, redacción, etc.)	
e) Complejidad técnica de la solicitud	
f) Complejidad administrativa del proceso de solicitud	
g) Tiempo excesivo de respuesta de autoridades	
h) Duración excesiva del proceso de solicitud	
3. Durante el período de 2009 a 2011, indique dónde poseía métodos de protección formal: Marca Patente Modelo de Diseño Otros	
Utilidad Industrial	
a) En el País	
b) En el exterior	
4. Durante el período de 2009 a 2011, indique cuáles otros mecanismos utilizó la empresa para proteger sus innovaciones de producto y proceso de la imitación o copia por parte de la competencia:	
Métodos de protección estratégica: Sí No Métodos de protección estratégica: Sí No	
a) Controlar las redes de distribución d) Complejidad del diseño	
b) Llegar primero al mercado e) Segmentación del proceso	
c) Escala	Pág. 9/10

	XVI. DATOS INFORMANTE		
DA	ATOS DEL INFORMANTE DE LA ENT	TIDAD	
1. Nombres y Apellidos:			
2. Cargo:			
3. Teléfono:	4. e-mail:		
Ext.:			
5. Firma:			
	COLABORADORES		
Indique las PERSONAS que colaboraron en el diligenciamient			
Nombre	Departamento	Teléfono	e-mail
		_	
	OBSERVACIONES		
			Pág. 10/10